

Vacature Bedrijfsleider Verkoop Breda

Fulltime

Functie-inhoud

Op dagelijkse basis geef je leiding aan een deel van het verkoopteam. Je houdt je bezig met de werving en selectie van nieuwe collega's; welke kennis en kunde heb je nodig in je team? Je zorgt voor de borging van opleidingen en trainingen op de werkvloer; opleiden staat bij ons hoog in het vaandel! En je begeleidt en voorkomt verzuim. Op deze thema's werk je nauw samen met de andere bedrijfsleiders, een aantal teamleiders en een HR Business Partner.

Naast je taken in de rol van leidinggevende houd je je op dagelijkse bezig met onze filosofie: niet de artikelen zijn ons product, tevreden klanten zijn ons product. En met jouw kennis en kunde weet je hoe deze filosofie er in de praktijk uit moet zien. Bij ons staat de klant op 1. Want hoe zij indrukken projecten met beide handen aanpakken, daar hebben wij diep, diep respect voor. Jij zorgt voor efficiënte verkoop via omni-channel en een integrale winkelbeleving voor de klant. Je analyseert klachten en doet verbetervoorstellen zodat elke klacht de laatste in zijn soort is. Je signaleert kansen aan de hand van marktontwikkelingen in de retail en kunt collega's meenemen in jouw enthousiasme hierover.

Kortom: jij hebt je sporen verdiend in de retail en bent klaar voor de volgende stap!

Enkele taken op een rij:

- Het coachen van medewerkers op hun verkoop skills;
- Verantwoordelijk voor een kwalitatief en kwantitatieve bezetting;
- Zorgdragen voor een aantrekkelijke presentatie van de producten op de afdeling;
- Hanteren van een systeem van financiële taakgebieden zoals afschrijvingen, voorraadbeheer en retouren;

Signaleren van marktontwikkelingen in de Retail en hierover met ideeën komen;
Sturen op adequaat beheer en omgang met goederen.

Wat we jou te bieden hebben:

Een passend salaris, gebaseerd op leeftijd en ervaring;
24 vakantiedagen bij een fulltime dienstverband;
Een contract voor 38 uur per week voor de duur van 12 maanden met de intentie dit te verlengen naar een vast dienstverband;
Resultaat(afhankelijke) bonus (o.b.v. het organisatieresultaat);
Reiskostenvergoeding van €0,19 per kilometer vanaf 10 km enkele reis met een max van €7,60 per dag;
Interne opleidings- en ontwikkelingsmogelijkheden;
Pensioenregeling; je wil er waarschijnlijk nog niet aan denken maar we hebben het wel alvast geregeld!;
Een vers bereide (door de baas betaalde) maaltijd indien je van 's middags tot sluitingstijd werkt;
En vooral; een plek binnen een groeiende familie van doeners!

Wat jij ons te bieden hebt:

HBO werk- en denkniveau;
Minimaal 5 jaar werkervaring in de retail, ervaring in een bouwmarkt is een pré;
Minimaal 3 jaar werkervaring in een leidinggevende rol aan minimaal 15 mensen;
Je bent een doener, een ondernemer en leidinggevende in één;
Je bent communicatief, procesmatig sterk (lean management is een pré) en je kunt doortastend optreden;
Je hebt een coachende stijl van leidinggeven en weet het beste in mensen naar boven te halen;
Je bent 38 uur per week beschikbaar binnen onze openingstijden (harde eis in deze leidinggevende rol);
Kennis van de Duitse taal is een pré (wanneer je nog geen kennis van de Duitse taal hebt,

bieden wij de mogelijkheid een taal cursus te volgen).

Wil je meer weten over deze vacature? neem dan contact op met Wilma

Standplaats

Regio Breda

Vacature overzicht Reageer op deze vacature

Deel dit stuk

Delen op LinkedIn

Delen via e-mail