

Vacature Assistent Showroom Manager

Fulltime

Functie-inhoud

Meer over wat je krijgt

Een aantrekkelijke, veelzijdige functie met ruimte voor initiatief binnen een dynamische, sterk groeiende en resultaatgerichte onderneming die belang hecht aan de waarde van zijn medewerkers.

Een leuke werkplek met gedreven collega's en een open, no-nonsense managementstijl. Een intensieve investering in jouw persoonlijke ontwikkeling dankzij relevante opleidingen via onze Sales Academy.

Een zeer competitief salaris (*salarisindicatie: € 3.050,00-4.300,00 bruto p/m fulltime incl. bonus*). Bovendien kan je naast de salariscomponent eveneens genieten van een aantal extra voordelen.

Meer over de job

Als Assistent Showroommanager fungeer je als rechterhand van de Showroom Manager. In duo ben je verantwoordelijk voor de dagelijkse leiding van de winkel en de actieve verkoop in de showroom. Je motiveert en stuurt een winkelteam aan van drie tot vijf personen. Je neemt deze verantwoordelijkheid ten volle op en haalt samen met je medewerkers, het maximale verkoopresultaat uit je vestiging door de unieke badkamerdroom van elke klant te realiseren.

Je houdt van verkopen en neemt een voorbeeldrol op tegenover je medewerkers door professioneel advies te verlenen, je positief op te stellen en klantgericht te handelen. Je weet het beste uit je team naar boven te halen en een dynamisch en resultaatgericht team te bouwen.

Meer over jou

Je hebt passie voor de klant en houdt ervan om de verwachtingen van de klant te overtreffen.

Relevante ervaring in (showroom) verkoop in een leidinggevende functie is vereist

Je hebt feeling voor interieur en weet je snel in te werken in het productassortiment om als ambassadeur mensen te adviseren.

Als medeverantwoordelijke van je showroom streef je naar een optimale werking en inspireer je het team tot een uitstekende samenwerking.

Je bent een hands-on people manager en kan samen met de Showroom Manager jouw team coachen en bijsturen.

Je bent een aangename gesprekspartner die de nodige senioriteit en klantgerichtheid heeft om op professionele wijze met klanten en medewerkers om te gaan.

Je houdt van service en verkopen en haalt energie uit het behalen van de vooropgestelde resultaten.

Je bent flexibel en bereid om elke zaterdag en 3 zondagen per maand te werken. Hier krijg je uiteraard vrije tijd tijdens de week voor terug.

No-nonsense, What you see is what you get. Geen hiërarchische wirwar, maar rechtstreekse communicatielijnen. We vormen een hecht team, waar betrokkenheid en eerlijkheid centraal staan

Standplaats

Groningen

[Vacature overzicht](#) [Reageer op deze vacature](#)

Deel dit stuk

[Deel op X](#)

[Delen op LinkedIn](#)

[Delen via e-mail](#)