

Vacature Teamleider Verkoop Drive-In Bouwmarkt

38 uur

Functie-inhoud

Voor onze klant in de bouwmarktsector zoeken we een enthousiaste en ervaren Teamleider Verkoop Drive-in.

Teamleider Verkoop Drive-In

Op locatie

Amersfoort

Salarisindicatie: € 2.754 - € 3.600 per maand

Functieomschrijving

Als Teamleider Verkoop Drive-In ben je verantwoordelijk voor de dagelijkse aansturing van de Drive-In. Samen met jouw team zorgen jullie ervoor dat klanten deskundig worden geadviseerd en hun bouwmaterialen snel, veilig en efficiënt kunnen meenemen.

Wat ga je doen?

Je stimuleert en ondersteunt de medewerkers in hun werkzaamheden, coacht hen in het geven van passend advies en bewaakt de kwaliteit van de afdeling. Daarnaast zorg je voor goed gevulde voorraden, plaats je bestellingen en houd je de Drive-In overzichtelijk, veilig en verzorgd. Ook werk je nauw samen met de bedrijfsleider, signaleer je verbeterpunten en lever je een waardevolle bijdrage aan de

ontwikkeling van jouw team. Samen zorgen jullie iedere dag voor een optimale winkelervaring voor onze klanten.

In de Drive-In kunnen klanten grote en zware bouwmaterialen direct inladen, zonder de winkel in te hoeven. Je adviseert hen over ons uitgebreide assortiment, waaronder gipsplaten, hout, isolatiematerialen, mortel en sierbestrating. Ook kunnen klanten op jouw afdeling terecht voor de verhuur van gereedschap en aanhangers. Dankzij jouw kennis en het advies van jouw team vinden klanten altijd de juiste materialen voor hun klus.

Wat bieden we jou?

Een salaris tussen € 2.754 en € 3.600 bruto per maand (op basis van 38 uur), afhankelijk van jouw kennis en ervaring, exclusief 8% vakantiegeld.

Extra toeslagen voor werken op zondagen en tijdens feestdagen.

24 vakantiedagen per jaar.

Flexibele werktijden zodat werk goed te combineren is met je privéleven, zoals familie, vrienden, sport of studie.

Reiskostenvergoeding van € 0,23 per kilometer (vanaf 10 km, met een maximum van 50 km enkele reis).

10% personeelskorting

Bonusregeling als gezamenlijke doelstellingen zijn gehaald.

Je krijgt volop mogelijkheden om jezelf verder te ontwikkelen met opleidingen, trainingen en cursussen.

Je komt terecht in een betrokken team waar collega's voor elkaar klaarstaan.

Daarnaast kun je deelnemen aan onze personeelsvereniging, die regelmatig leuke activiteiten en uitjes organiseert.

Wij vragen

Je hebt ervaring binnen een bouwmarkt, speciaalzaak of een vergelijkbare retailomgeving en kennis van bouwmaterialen of een vergelijkbaar assortiment.

Je hebt ervaring met het aansturen, coachen en motiveren van een team.

Je beschikt over mbo werk- en denkniveau.

Je hebt goede communicatieve vaardigheden en vindt het leuk om klanten deskundig te adviseren.

Je bent organisatorisch sterk en houdt het overzicht, ook tijdens drukke momenten.

Je vindt het geen probleem om af en toe op koopavonden, in het weekend of op feestdagen te werken.

Je bent 38 uur per week beschikbaar.

Onderdeel van de sollicitatieprocedure is een integriteitscontrole via het Waarschuwingsregister van Stichting Fraude Aanpak Detailhandel (FAD).

Standplaats

Amersfoort

[Vacature overzicht](#) [Reageer op deze vacature](#)

Deel dit stuk

[Deel op X](#)

[Delen op LinkedIn](#)

[Delen via e-mail](#)