Vacature Showroomadviseur

Fulltime

Functie-inhoud

Wat houdt de functie in?

Als verkoopmedewerker ben je gericht op meer dan alleen verkoop. Je helpt klanten bij het realiseren van hun ideale badkamer en zorgt voor een professionele en prettige beleving, waardoor klanten écht blij worden van hun nieuwe badkamer en met een goed gevoel naar huis gaan.

Jij snapt dat onze showroom als thuis moet voelen voor elke bezoeker. Hun toekomstige badkamer staat daar namelijk al. Jij draait daarom je hand niet om voor wat orde en netheid, correcte prijsaanduidingen en goed zichtbaar promotiemateriaal.

Je helpt onze klant van A-tot-Z. Dat betekent dat je ook tijdens en na de levering voor de klant klaar staat.Een afwisselende functie in een jong team waarin je iedere dag bijdraagt aan de klantbeleving en het (financiële) resultaat van onze showrooms.

Wat kunnen wij je bieden?

Een professionele werkomgeving met gedreven collega’s en een open, no-nonsense managementstijl.
Een intensieve investering in jouw persoonlijke ontwikkeling en productkennis via relevante trainingen.
Een werkplek waar je je thuis voelt. Je wordt dan misschien onze badkameradviseur, maar je bent nog altijd vooral jezelf. Wij vinden het daarom belangrijk dat je met plezier naar je werk gaat.

Een goed salaris, en na een inwerkperiode van 8 weken deel je mee in de bonusregeling. Tijdens je inwerkperiode ontvang je wel alvast een forfait.
Aantrekkelijke voorwaarden voor weekendwerk: voor de 3 zondagen dat je werkt per maand, ontvang je een totale zondagsbonus van €110. Werk je in diezelfde maand een 4e zondag of een feestdag, dan ontvang je per extra gewerkte zondag of feestdag telkens €110.
Een aangename balans tussen werk en privé: doordat je vaker in het weekend werkt, heb je juist doordeweeks ruimte voor afspraken, hobby's, vrije dagen of gezinsactiviteiten.
25 vakantiedagen, een maaltijdvergoeding en een goede pensioenregeling.
Korting bij meer dan 1500 bedrijven. Ook maak je kans op gratis tickets voor schaatswedstrijden en woonbeurzen.

Wat breng jij mee?

Jij wordt gelukkig als je anderen blij kunt maken of kunt helpen.
Je bent het gewend om met klanten om te gaan, bijvoorbeeld in de retail, de horeca of bij een klantenservice. Heb je een achtergrond in de verkoop van grote uitgaves zoals keukens, badkamers en interieurmeubilair? Dat is een plus.
Je bent van nature gedreven en zet graag dat extra stapje om jouw doelen te behalen.
Je bent leergierig, sociaal en behulpzaam
Je vindt het leuk om met verschillende mensen om te gaan en wat smalltalk is jou niet vreemd.
Collega's en teamwork zijn voor jou belangrijk, maar je kunt er ook van genieten om zelfstandig aan een eigen project te werken en verantwoordelijkheid te nemen.
Je bent flexibel en kunt snel schakelen wanneer de situatie daarom vraagt. Je springt graag bij voor een collega en weet je moeiteloos aan te passen aan veranderende omstandigheden.
Je spreekt vloeiend Nederlands.

Salarisindicatie – je ontvangt zo'n 3000 – 3370 euro bruto p/m fulltime incl. bonus.

Standplaats

Eindhoven

Vacature overzicht Reageer op deze vacature

Deel dit stuk
Deel op X
Delen op LinkedIn
Delen via e-mail