

Junior Accountmanager

Fulltime

Functie-inhoud

Als Junior Accountmanager ben jij verantwoordelijk voor de benadering van actieve, inactieve en nieuwe klanten in jouw regio (Den Helder, Amsterdam en Almere). Je gaat verkoop realiseren door afspraken te maken, door klanten te adviseren over onze producten en diensten en door hen te overtuigen van de toegevoegde waarde. Hierbij richt je je voornamelijk op het midden en klein bedrijf.

Als Junior Accountmanager ga je bestaande relaties uitbreiden en nieuwe klanten werven. Je gaat inactieve klanten overtuigen opnieuw gebruik te maken van onze producten en diensten.

Nieuwe klanten informeer je op zodanige manier dat zij voornemens zijn gebruik te gaan maken van onze producten en diensten.

Daarnaast ga je bestaande klanten adviseren over de toegevoegde waarde van het overige assortiment.

Je zorgt dat je op de hoogte bent en blijft van nieuwe producten en toepassingen.

Ook ben je namens onze klant aanwezig op vakbeurzen en evenementen.

Je zorgt voor bezoekrapportages en houdt een gedegen administratie bij.

Tot slot rapporteer je aan de Regio Sales Manager.

Je hebt een afgeronde hbo-opleiding of je bent bereid deze te halen.

Daarnaast heb je aantoonbare commerciële ervaring.

Je beschikt over technisch inzicht en hebt affiniteit met technologische ontwikkelingen.

Tot slot ben je woonachtig in de regio Den Helder, Amsterdam en Almere.

Je hebt een winnaarsmentaliteit, bent resultaatgericht en zet door waar anderen ophouden. Daarnaast beschik je over uitstekende commerciële, communicatieve en organisatorische

vaardigheden.

Ook ga je gestructureerd en gedisciplineerd te werk. Tot slot ben je flexibel ingesteld.

Soort dienstverband: Onbepaalde tijd

Salaris: Vanaf €2.800,00 per maand

Wil je meer weten over deze vacature? neem dan contact op met Wilma

Standplaats

Regio Den Helder - Amsterdam - Almere

[Vacature overzicht](#) [Reageer op deze vacature](#)

Deel dit stuk

[Delen op LinkedIn](#)

[Delen via e-mail](#)